



تصفح الموقع

صياغة الرؤية المستقبلية واستخدام التكنولوجيا أبرز القضايا

انطلاق فعاليات ملتقى «شرم راندفو» في نسخته السادسة بحضور 1000 مشارك من 40 دولة



د محمد فريد

د خالد مبارك

علام الزهيري

د إسلام عزام

وسيشهد الملتقى هذا العام حضور شركات التأمين وإعادة التأمين وشركات الوساطة العالمية والجهات المنظمة والرقابية وخبراء التأمين الدوليين وممثلي المنظمات الدولية والجهات ذات العلاقة بالتأمين والمعنية بشكل مباشر وغير مباشر بصناعة التأمين ومسؤولي الإدارة العليا وصناع القرار بأسواق التأمين العالمية ووسائل الإعلام المحلية والعالمية.

ويستضيف الاتحاد هذا العام خلال الملتقى، وبن كلاك، وهو المتحدث الرئيسي دولي تم تكريمه لمدة 4 سنوات من قبل HR Magazine كواحد من أفضل 25 مفكراً مؤثراً في العالم، كما أنه مؤسس منصة The Class Management، والتي قامت بتدبير أكثر من 100 ألف مدير في 30 دولة مختلفة، ومن عام 2007 حتى عام 2012 كان الشريك الإداري للذراع الاستشاري لشركة Best Companies، والتي تنتج قوائم أفضل 100 شركة في صحيفة Sunday Times.

ويناقش الملتقى الرؤية المستقبلية لسوق التأمين وشكل الصناعة مستقبلاً في عصر الذكاء الاصطناعي، وذلك على ثلاث محاور كالاتي: التطور التكنولوجي واستخدام الذكاء الاصطناعي، المنتج التأميني وتطويره، العنصر البشري في قطاع التأمين، كما أنه سيتم توقيع 3 بروتوكولات على هامش الملتقى مع جهات محلية وأجنبية.

كما يشهد الملتقى حضور أكبر 4 شركات إعادة تأمين في العالم، وهو ما يؤكد الاهتمام بسوق التأمين المصرية وكذلك الملتقى، وهو ما يساعد شركات التأمين المحلية في عقد اتفاقيات إعادة التأمين خاصة أن الملتقى يعقد قبل شهرين من فترة تجديدها اتفاقيات إعادة.

كما ستعقد جلسة حوارية مع الدكتور إسلام عزام نائب رئيس الهيئة العامة للرقابة المالية وعلاء الزهيري رئيس الاتحاد المصري للتأمين عن قانون التأمين الموحد الذي صدر مؤخراً.

تطلق اليوم الأحد فعاليات ملتقى شرم الشيخ السادس للتأمين وإعادة التأمين "راندفو" في نسخته السادسة بمدينة شرم الشيخ، بحضور ما يقرب من 1000 مشارك من 40 دولة على مستوى العالم، 30٪ منهم من خارج مصر.

ويحظى الملتقى الذي يعقد لمدة يومين برعاية رئاسة مجلس الوزراء والهيئة العامة للرقابة المالية ووزارة السياحة والآثار، وبحضور عدد من الوزراء والدكتور محمد فريد رئيس الهيئة العامة للرقابة المالية وإسلام عزام نائب رئيس الهيئة، ومحافظ جنوب سيناء وقيادات بسوق التأمين المصرية، بمشاركة 25 متحدثاً من مختلف الدول.

ويشارك الاتحاد في زراعة 50 شجرة في حديقة الصداقة بجنوب سيناء، بحضور رئيس هيئة الرقابة المالية ومحافظ جنوب سيناء، وذلك في إطار اهتمام الاتحاد بتحقيق الاستدامة وتخفيف الانبعاثات الكربونية والحفاظ على البيئة.



أحمد عبد العزيز الرئيس التنفيذي:

**ابن سينا للرعاية الصحية
و. معاشي، أهدت المنتهات التأمينية
شركة مصر للتأمينات الحياة**



**عمر جودة الرئيس
التنفيذي للشركة:
مصر للتأمين تبني خطة
متكاملة للتحويل الرقمي**



**خالد عبد الصادق : العالم أصبح
ينتظر ملتقى شرم الشيخ كل عام..
ومن المقرر طرح رؤية جديدة نحو
التأمين للتحويل الأخضر**

**الزهيري : التصنيف الائتماني
لـ GIG يعزز الموقف
التنافسي لسوق التأمين
المصرية إقليمياً وعالمياً**



محمد حسن فرعلى العضو المنتدب لشركة قناة السويس للتأمين:

**مستقبل صناعة التأمين في مصر
واعد بفضل الاستقرار الاقتصادي
والسياسات الداعمة للاستثمار**



مصطفى أبو العزم العضو المنتدب:

**الجمعية المصرية للتأمين
التعاوني تستعد للتحويل إلى
شركة مساهمة**

**مول مشروعك
خبير حلمك**

القطاع الزراعي **القطاع الخدمي** **القطاع الصناعي** **القطاع التجاري**

NBE SME

15011

www.nbe.com.eg

A.H.S
Ayman Hamed Seliman
GROUP

**موسم الحصاد من مزارع المستشار الاقتصادي
د/ أيمن حامد سليمان
بالكريمات**

أيمن حامد سليمان

بازالتيك **BASAL TIC SYSTEMS**

تحررها :
مي أبو المجد

رقابة وأسعار مخفضة.. كيف تستعد وزارة الزراعة لضبط الأسواق بمواسم الأعياد



أكد أن الوزارة تقوم بوضع قوافل من السلع الغذائية من إنتاج وزارة الزراعة سواء كانت الخضروات أو البقوليات أو البيض واللحوم بأسعار مخفضة من خلال المنافذ التسويقية الثابتة والمتحركة، والمتنقلة بالإضافة إلى الاستعدادات بعمل المعارض اللازمة لطرح منتجات الوزارة بأسعار مخفضة، مع تكثيف الدور التوعوي من خلال الندوات والدورات للمزارعين في أماكنهم للعمل على تقليل مصروفات التشغيل وتكثيف العمل على توفير السلع الغذائية من إنتاج وزارة الزراعة سواء كانت الثروة الحيوانية أو الداجنة وبالتالي الحصول على منتجات بأسعار معتدلة ومناسبة.

العمل على الحفاظ على ثبات واستقرار أسعار الأعلاف، وتوفير الخامات بما في السوق المحلية سواء كان للدواجن أو للثروة الحيوانية. وأشار إلى تسهيل إجراءات تراخيص المزارع لضمان الحصول على كميات أكثر وجودة أعلى، مع مراقبة الأسواق والأسعار والعمل على الأثران واستقرارها بالتنسيق مع الجهات المعنية والجهات الرقابية، وذلك من خلال قواعد البيانات الدقيقة الموجودة بالوزارة، حيث يتم تحديد الناتج المحلي والمطلوب وتحديد الفجوة أن وجدت، والعمل على سد الفجوة بالاستيراد فيما يتعلق باللحوم الحمراء.

كشفت الدكتورة طارق سليمان، رئيس قطاع الثروة الحيوانية والداجنة، بوزارة الزراعة، عن الاستعدادات التي تقوم بها الوزارة لموسم الأعياد ودخول شهر رمضان الكريم، لافتاً إلى أن الوزارة تتخذ إجراءات صارمة على الأسواق والبازار منعا للتلاعب بالأسعار والتأكد من صحة اللحوم. وأضاف سليمان أن من ضمن الإجراءات تقوم الوزارة بالتأكد من تسكين عنابر مزارع الدواجن، والتنسيق بين مصانع منتجات الألبان ومزارع تجميع الألبان وتصنيع وتسويق كميات الألبان المنتجة من المزارع ومن صغار المربين، بالإضافة إلى

رئيس جمعية رجال الأعمال المصريين الأفارقة:

تحقيق الـ 145 مليار دولار صادرات يحتاج إعادة النظر في المنظومة التصديرية

«لابد من إعادة صياغة قائمة الاستيراد والاستراتيجية الوطنية للتصدير» تشجيع صغار المصدرين ضرورة معرفة احتياجات الأسواق العالمية

لأن الكوادر البشرية عنصر مهم جدا مع توظيف التكنولوجيا لدراسة الأسواق ومعرفة اتجاهات الأسواق وتحليل الأسواق و المناقصين بشكل جيد، كذلك الاهتمام بكافة الأمور المتعلقة بعملية الشحن والتخزين والنقل، والإجراءات والمعايير الجمركية وحسن دراسة الاتفاقيات الدولية التي أجرتها الجمهورية الجديدة. وأوضح أن مصر أنهت الآن اتفاقية منطقة التجارة الحرة مع دول القارة الأفريقية، حيث إن تواجد مصر في تحالف البريكس يؤكد أن أمانا سوق كبيرة تمثل تقريبا نصف سكان العالم، ولكن علينا أن نعيد ربط هذه الجزر المنعزلة في اتجاه التصدير، مع تحليل أرقام الصادرات والواردات بشكل جيد، داعيا المتعاملين في منظومة التجارة الدولية، مثل المجالس التصديرية، والفرق والاتحادات، والجمعيات والمنظمات أن تولي فكريا جدیدا في تحليل الرقم.

وأكد أن جمعية رجال الأعمال الأفارقة أجرت بروتيكول تعاون مع جهاز المشروعات الصغيرة والمتوسطة، ومن خلال هذا الجهاز توجد إدارة متخصصة للعمليات التصديرية للممولين من الجهاز، مشيرًا إلى أن التعاون يجري في تاهيل صغار المصدرين، والتواجد في المنتديات والملتقيات الدولية داخل القارة الأفريقية لتعزيزهم في الأسواق الأفريقية، لأن توصيات عدد المصدرين سوف يؤثر في زيادة الرقم الصادر والتعريف بالأسواق الخارجية.

وقال إننا نحتاج أن يتم توجيه المعاهد والجامعات التعليمية والقائمين على العملية الاقتصادية برماعة نماذج التقديرات الاقتصادية حتى نستطيع أن نتجهج ما يمكن تحقيقه من قيمة مضافة وقيمة نسبية مع اختراق الأسواق الخارجية، وهي معادلة ثلاثية الأطراف لابد من العمل عليها بشكل جيد، مؤكداً أن كورنيا الجنوبية كانت لها دراسات



وقال إننا نحتاج أن يتم توجيه المعاهد والجامعات التعليمية والقائمين على العملية الاقتصادية برماعة نماذج التقديرات الاقتصادية حتى نستطيع أن نتجهج ما يمكن تحقيقه من قيمة مضافة وقيمة نسبية مع اختراق الأسواق الخارجية، وهي معادلة ثلاثية الأطراف لابد من العمل عليها بشكل جيد، مؤكداً أن كورنيا الجنوبية كانت لها دراسات

في المتغيرات

اتحاد منتجي الدواجن:

مصر من أرخص الدول في سعر البيض.. وأصبحنا نستورد من دول كنا نصدر لها



أكد المهندس محمود العناني، رئيس الاتحاد العام لمنتجي الدواجن، أن مصر تعتبر من أرخص الدول في أسعار البيض عالمياً، حيث تحتل المركز ٨٩ من بين ٩٧ دولة، ويسببها عدد محدود من الدول المنتجة للحبوب بأسعار أقل.

ولفت إلى أن مصر لديها اكتفاء ذاتي من البيض وتتمتع بتاريخ طويل في إنتاجه، يمتد لأكثر من ٤٠ عاماً، وكانت في الماضي تصدر البيض لدول تستورد منها حالياً، مما يثبت جودة المنتج المصري، مضيفاً أن أسعار البيض تتحدد وفقاً لآليات العرض والطلب، وعدم استقرار سعر الدولار في الفترات السابقة أدى إلى نقص في كميات أمهات البيض والجود، ومع جهود الصناعة في معالجة هذا النقص، عبر زيادة المعرض من الجسود وأمهات البيض، بدأت الأسعار في الانخفاض تدريجياً. وأكد أن الحديث عن ضرورة غسيل البيض في مصر غير مبرر علمياً، حيث إن العديد من الدول لا تغسل البيض حفاظاً على سلامته وجودته، مضيفاً أن البيض يتمتع بطبقة شمعية

التصدير إليها المضاعفة رقم الصادرات ونظير المنافسين بالخارج، ونضج الاستراتيجية الوطنية بشكل جيد.

وأكد أن الحكومة بدأت في العمل على هذه الاستراتيجية بشكل جيد، وينتظر أن تروى على مدار السنوات كيفية التغلب على إيجاد منظومة تجارية دولية، ويعد ذلك ربط منظومة معلوماتية كاملة للتصدير وفي النهاية تحتاج إعادة النظر بشكل أو بآخر في منظومة دعم الصادرات، وأكثر من مرة حاولت الدولة جاهدة للوصول إلى شكل أمثل لمنظومة دعم الصادرات، ولكن ربما ما زالت لم تتضح بعد، وتحتاج إلى شرائح لدعم الصادرات وحوافز عينية وليست مادية فقط، بالإضافة إلى دعم الشحن كما فعلت الدولة منذ عامين بدعم الشحن للدول الأفريقية بنسبة ٨٠٪.

وأشار إلى أننا نحتاج إلى دور الصحافة والإعلام، للتحدث عن أهمية التصدير وأهمية جودة المنتج المحلي المعد للتصدير والقيمة المضافة، وذلك من خلال اختراق الأسواق حتى نرسخ ثقافة المنتج والمصنع في الشارع المصري، ولأسباب تصافر جهود مناهج التربية والتعليم فيما يتعلق بالتطبيقات العلمية للتجارة العالمية والتصدير، وندخل الشناسة الاقتصادية لدى أجيال قادمة مستقبلية.

وأكد أن المنظومة تحتاج إلى العمل على قدم وساق حتى نستطيع أن نلتزم بضوابط الجودة وما تقدمه من عينات، وإيضاً الالتزام بما تعرضه في المعارض الدولية مع التواجد بشكل مستمر، وتحتاج إلى منظومة سريعة في التجاوب مع شبكات الأموال والتعرف على مخاطر الصادرات وكيفية التعامل معها وإعداد هذه الملفات، مضيفاً أننا نحتاج أيضاً إلى منظومة سريعة وسهلة التعامل في الأوراق والمستندات المطلوبة في رد الأعباء ودعم الصادرات، كل هذه الأمور من شأنها خلق فرص، وهي البداية للصناعة عند التحدث لتوطيها وتعميقها، والبدائية تكون في التجارة الدولية والتصدير والتعرف على احتياجات الأسواق، لأن عند معرفة احتياج الأسواق تتحول إلى مصنعين بكميات كبيرة ومن هنا نستطيع أن نحقق التنافسية السريعة في الأسواق العالمية.

وأكد أنه عند إنتاج منتج ولكن غير قادر على المنافسة نظراً للسعر مع ضعف الإنتاج من هذه المنتج، سنعود إلى حلقة مفرغة وإلى نقطة الصفر مرة أخرى، لأن توسع والتواجد في الأسواق الخارجية سوف يحقق بعدين، الأول تحقيق العائد الاقتصادي والحصولية الدولار، وإيضاً توسيع الصناعة المصرية وزيادة تعميق الإنتاج المحلي المصري، وإيضاً توطين بعض الصناعات عبر شركات استثمارية صناعية مع مستثمر أجنبي يملك سر الصنعة.

حمدي الموافقي:

مصر تنفق 300 مليون دولار على استيراد الأرز البسمتي.. وقريبا سنصدره

لا يزيد عن ٤٥٠٠ متر مكعب. وأوضح أنه عند زراعة ١٠٠ ألف فدان أرز بسمتي، نستطيع سد احتياجاتنا ونخفض فاتورة الاستيراد، التي تتم للمناسبات والحفلات فقط، مؤكداً أن بعد نجاح تلك الزراعة بهذه المواصفات العالية سيوفر كافة النفقات والتي تحتاج إلى عملة صعبة للاستيراد، بالإضافة إلى ارتفاع سعره، ولكن عند طرح المصري سيساعد على انخفاض سعره.

وأكد أننا لدينا القدرة على تصدير الأرز البسمتي، تحديدا لدول الخليج لأنها تعتمد هذه الأصناف حيث تستورد ولسد فجوة الاستيراد، بدأنا في مركز البحوث الزراعية العمل برنامج بحثي خاص منذ عام ٢٠٠٨ ونجحنا من خلال المشروع القومي لتطوير إنتاج الأرز الهجين والسوبر والبسمتي بداية من عام ٢٠١٤ في تطوير أصناف وهجن وسلاسل صميرة جديدة من الأرز البسمتي المصري من أصول باكستانية وهندية متميزة.

وأضاف الموافقي أنه تم تسجيل أول صنف بسمتي مصري جيزة ٢٠١، وأول هجين مصري بسمتي ١٨١، وأول سلالة بسمتي سخا ١٢/١ تم تسجيلها بالقرار الوزاري ١١١٥ لسنة ٢٠١٨، مضيفاً أنه ابتكر هذه الأصناف من الأرز مع فريق بحثي، مضيفاً أن ٢٠١ تميز بجودة عالية، والقدرة على تحمل التغيرات المناخية وندرة مياه الري، حيث الفدان ينتج أكثر من ٤ أطنان، ويستهلك مياه بما

تتفق الدولة الكثير من الحاصيلة الدلارية لاستيراد الأرز البسمتي لتغطية المناسبات والاحتفاليات فقط، وفي خطوة نحو تحقيق الاكتفاء وتقليل الاستيراد ابتكر عالم مصري استراتيجية جديدة لإنتاج الأرز البسمتي بكمية عالية، بالإضافة إلى استهلاك كميات مياه أقل، في الوقت التي تعاني مصر من ندرة مياه. وفي هذا السياق أكد العالم المصري، الدكتور حمدي الموافقي، رئيس المشروع القومي لتطوير الأرز الهجين بوزارة الزراعة، أن مصر تستورد أرزا بسمتي طويل الحبة بما يقدر من ٢٠٠ إلى ٣٠٠ مليون دولار سنوياً، ولسد فجوة الاستيراد، بدأنا في مركز البحوث الزراعية العمل برنامج بحثي خاص منذ عام ٢٠٠٨ ونجحنا من خلال المشروع القومي لتطوير إنتاج الأرز الهجين والسوبر والبسمتي بداية من عام ٢٠١٤ في تطوير أصناف وهجن وسلاسل صميرة جديدة من الأرز البسمتي المصري من أصول باكستانية وهندية متميزة.

وأضاف الموافقي أنه تم تسجيل أول صنف بسمتي مصري جيزة ٢٠١، وأول هجين مصري بسمتي ١٨١، وأول سلالة بسمتي سخا ١٢/١ تم تسجيلها بالقرار الوزاري ١١١٥ لسنة ٢٠١٨، مضيفاً أنه ابتكر هذه الأصناف من الأرز مع فريق بحثي، مضيفاً أن ٢٠١ تميز بجودة عالية، والقدرة على تحمل التغيرات المناخية وندرة مياه الري، حيث الفدان ينتج أكثر من ٤ أطنان، ويستهلك مياه بما

أكثر من ٤ أطنان، ويستهلك مياه بما



معهد بحوث القطن:

نعمل على إنتاج قطن صديق للبيئة خال من الملوثات



الدكتور مصطفى عمارة: القطن المصري يسهم بنسبة 4% من الاقتصاد القومي

قال الدكتور مصطفى عمارة، رئيس بحوث المعامل الزراعية، والمتحدث الإعلامي لمعهد بحوث القطن، إن الوثيقة الثانية من مشروع القطن المصري لإنتاج قطن أفضل، التي تنفذها منظمة "يونيدو" في مصر مع وزارتي الصناعة والزراعة، تم البدء في المرحلة التمهيديّة من منذ ٢٠١٩، مع معهد بحوث القطن ومع الشركاء المحليين.

وأضاف عمارة أنه تم العمل مع ١٦٠٠ مزرعة على مستوى محافظة كفر الشيخ وبمياط، وعرفنا المزارعين أساليب إنتاج قطن أفضل، وتعتمد على معايير دولية والاستدامة والمحافظة على البيئة من حيث استخدام المياه والأسمدة والبيدات، فضلاً عن استخدام أساليب الزراعة للمحافظة على البيئة، مما يؤدي إلى إنتاج قطن نظيف خال من الملوثات ومتبقيات الأسمدة وكل ما يضر البيئة. وأكد أن القطن الخالي من الملوثات، تقوم الشركات والمصانع بالعمل عليه لتصنيع منتج نهائي ذي قيمة مضافة، مضيفاً أن المرحلة الثانية قائمة على إنتاج قيمة مضافة، بحيث يعتمد القطن على التكنولوجيا الخضراء والاقتصاد الدائري في جميع سلاسل الممارسة، مما يحافظ على الموارد المالية للمزارع حتى يستطيع العمل على تنميتها بقدر الإمكان.

وأوضح أن كل هذه المراحل تصب في النهاية لصالح القطن المصري والسمة العالمية، ولابد من هذه المعايير لتسويق القطن المصري في المستقبل، لأن كل دول العالم تبحث عن المنتجات الآمنة على البيئة وصحة الإنسان والحيوان في نفس الوقت، لأن القطن يعتبر ذو قيمة متعددة ينتج النسيج، الريوت، ويدخل في تغذية الحيوانات، وبالتالي في عدم وجود أمان في سلاسل الأمداد في مراحل الزراعة، لا نستطيع الدخول به في الأسواق العالمية.

وأكد أنه سوف يتم التوسع في المرحلة الثانية من المشروع، لتشمل القيمة المضافة للقطن في مراحل الغزل والنسيج، وسيتم عمل برامج تدريبية للشركات الخاصة والمناهج التدريبية في المدارس الفنية الخاصة بالغزل والنسيج وتدريبها، لتخريج جيل لديه وعي كامل بالممارسات المستدامة في صناعة النسيج والمنتجات والمنتجات الخضراء للإنتاج لتستطيع التوسع في جميع حلقات زراعة القطن والشركات العاملة في تجارة القطن والتصنيع، حيث يكون لدينا القدرة على إنتاج منتج يتماشى مع معايير الدولية.

ولفت إلى أهمية التوسع في الشراكة مع وزارة الصناعة والتجارة وإضافة الجمعيات التعاونية إلى المنظومة لأن جميع الممثلين من المزارعين، وتدريبهم بشكل جيد بحيث تتوسع في المناهج التدريبية والإرشادية لتوعية المزارعين بهذه الممارسات، وفي نفس الوقت ستكون هناك متابعة للقطن من مرحلة البذر إلى الجمع بحيث نخرج بمنتج تحت معايير أكثر استدامة.

وأكد أن حوالي ٢٠٪ من القطن المنتج بهذه المعايير، خاصة من الأقطان الوجه البحري، مثل جيزة ٩٢ و ٩٦ و ٩٧، ٤٥، كل هذه الأصناف جيدة ومطلوبة في السوق العالمية، مضيفاً أنه عند التوسع في المساحة المزروعة من هذه الأصناف، سنجد أننا ندخل مبادرات أخرى مثل منظومة الزراعة الحديثة، حيث تقوم هذه المنظومة على إنتاج واستخدام القطن تحت معايير الاستدامة، بجانب دخول معايير أخرى مثل المشاريع الصغيرة ومتناهية الصغر، ليعتمد المزارعون على إنتاج المنتجات الاقتصادية، سواء منتجات المزرعة أو الحفزة للإنتاج من المزرعة.

واستطرد قائلاً أن هذا المشروع في النهاية سيقطع القدرة على استخدام التكنولوجيا الحديثة في إنتاج القطن وتحليل القدرة على المنافسة، في ظل التحديات التي تعاني منها الدولة، ما يحقق نهضة شاملة وقيمة مضافة للاقتصاد الوطني، مؤكداً أن القطن المصري كان عصب الاقتصاد في الماضي، وسيعود إلى مجده وعرضه مرة أخرى.

واختتم حديثه بأن الزراعة تسهم بحوالي ١٢٪ في الاقتصاد الوطني، والقطن يسهم بحوالي ٤٪، وبالتالي سيعطينا منافسة وقدرة عالية جداً لاستعادة المكانة المتميزة للقطن المصري في الأسواق العالمية.



قفزة في مؤشرات قطاع التأمين خلال الربع الثاني من 2024

المصدر
الهيئة العامة للرقابة المالية



خلال الربع الثاني من 2024..

زيادة هائلة في أقساط التأمين خلال الربع الثاني من 2024 لتسجل 21.6 مليار جنيه



بنمو 308%.. ارتفاع تاريخي في استثمارات صناديق التأمين الخاصة

35.7% نموًا في أقساط تأمينات الممتلكات.. و11,1% في تأمينات الحياة

شهدت سوق التأمين في مصر نموًا قويًا في جميع المجالات، بدءًا من الأقساط المحصلة وصولًا إلى التعويضات المسددة واستثمارات صناديق التأمين الخاصة. وارتفعت الأقساط المحصلة لتأمينات الممتلكات إلى 11.7 مليار جنيه في الربع الثاني من 2024، مقابل 8.6 مليار جنيه في نفس الفترة من العام السابق، بمعدل نمو 35.7%. كما سجلت الأقساط المحصلة لتأمينات الحياة ارتفاعًا إلى 9.8 مليار جنيه في الربع الثاني من 2024، مقارنة بـ 8.9 مليار جنيه في الربع الثاني من 2023، وبمعدل نمو بلغ 11.1%. وشهدت قيمة الأقساط المحصلة لتأمينات الممتلكات والحياة زيادة ملحوظة خلال الربع الثاني من عام 2024، حيث بلغت 21.6 مليار جنيه مقارنة بـ 17.6 مليار جنيه في نفس الفترة من عام 2023، محققة معدل نمو قدره 23.2%. وبلغت قيمة الأقساط المحصلة للتأمين التجاري 19.2 مليار جنيه في الربع الثاني من 2024، مقارنة بـ 15.0 مليار جنيه في نفس الفترة من 2023، ما يعكس زيادة قوية في التأمين التجاري. في المقابل، انخفضت قيمة الأقساط المحصلة للتأمين التكافلي بشكل طفيف إلى 2.4 مليار جنيه في الربع الثاني من 2024، مقارنة بـ 2.7 مليار جنيه في نفس الفترة من 2023. أما بالنسبة للتعويضات المسددة، فقد سجلت للتأمين التجاري والتكافلي زيادة ملحوظة، حيث ارتفعت إلى 9.3 مليار جنيه في نفس الفترة من 2023، مقارنة بـ 8.2 مليار جنيه في نفس الفترة من عام 2023، مسجلة معدل نمو قدره 14.2%. وبلغت التعويضات المسددة للتأمين التجاري 8.4 مليار جنيه في الربع الثاني من 2024، مقارنة بـ 7.2 مليار جنيه في نفس الفترة من 2023، بينما شهدت التعويضات المسددة للتأمين التكافلي انخفاضًا طفيفًا إلى 925 مليون جنيه في الربع الثاني من 2024، مقارنة بـ 966 مليون جنيه في نفس الفترة من 2023. وبلغت قيمة استثمارات صناديق التأمين الخاصة - والتي تشمل شهادات استثمار البنك الأهلي المصري (أ.ب)، ووداع، ووثائق صناديق استثمار، وأدوات خزنة، والسندات الحكومية - نحو 24.3 مليار جنيه خلال الفترة من أول إبريل حتى نهاية يونيو 2024، مقارنة بـ 9.9 مليار جنيه في نفس الربع من العام السابق، محققة معدل نمو قدره 308%.

مي رفاعي

عدد خاص يصدر بمناسبة انطلاق فعاليات ملتقى «شرم راندفو» في نسخته السادسة خلال الفترة من 9 - 11 نوفمبر 2024

تأمين

السنة التاسعة عشر - الإصدار الثاني

الأحد 10 نوفمبر 2024 العدد: 812

عالم المال

www.alamalmal.net

تصفح الموقع

علاء الزهيري: ملتقى شرم نافذة للتواصل مع أسواق التأمين الإقليمية والعالمية

أعرب علاء الزهيري رئيس الاتحاد المصري للتأمين عن سعادته لتنظيم هذا الملتقى للسنة السادسة على التوالي، وأكد أن قطاع التأمين يشهد تطورًا كبيرًا ونقلًا نوعيًا في ظل اهتمام الدولة المصرية بالنهوض بالاقتصاد القومي. وأضاف أن الملتقى أصبح بمثابة نافذة للتواصل بين سوق التأمين المصرية وأسواق التأمين الإقليمية والعالمية لمعرفة كل ما هو جديد في مجال التأمين وذلك من أجل مساندة وتعزيز صناعة التأمين في مصر. كما أشار إلى أن الملتقى هذا العام يهدف إلى إبراز قدرة صناعة التأمين على مواجهة التحديات التي طرأت على الساحة والحديث عن أهمية التطوير التكنولوجي والنكاه الاصطناعي وكذلك عن تأثير المنتج التأميني ودور العنصر البشري في القطاع، وذلك من خلال جلسات الملتقى التي ستستمر على مدار يومين. ووفقًا للزهيري، سيستمر مناقشة عدد من المحاور المهم التي ستسببهم في صياغة الرؤية المستقبلية لصناعة التأمين وكيفية الاستفادة من استخدام التكنولوجيا الحديثة في صناعة التأمين، ومن ضمنها: التعامل مع عالم متسارع الخطى نحو التكنولوجيا الرقمية والنكاه الاصطناعي، وضع تصور مبتكر لطرق توزيع وتطوير منتجات تأمينية جديدة، تمكين القوى العاملة في مجال التأمين في المستقبل، بناء القدرات والاحتفاظ بالكفاءات. وأوضح أنه سيحاضر خلال هذه الجلسات نخبة متميزة من خبراء شركات التأمين وإعادة التأمين والشركات التي تقدم حلولًا تكنولوجية لصناعة التأمين وذلك على المستويات المحلية والإقليمية والعالمية. ويشهد الملتقى هذا العام العديد من الفعاليات والمبادرات مثل: Go Green Initiative التي ستقام في حديقة الأصدقاء بمدينة شرم الشيخ لتعويض تأثير انبعاثات ثاني أكسيد الكربون خلال فترة الملتقى، ويأتي ذلك في إطار حرص الاتحاد على حماية البيئة وتعزيز الاستدامة، مما يعكس التزامه بتقليل الأثر البيئي لمثل هذه الفعاليات وتشجيع الممارسات الصديقة للبيئة. كما تقام على هامش فعاليات الملتقى العديد من المسابقات الرياضية والتي ينتظرها ويستمتع بها المشاركون كل عام ومن ضمنها: مسابقة كرة القدم، مسابقة تنس أرضي، مسابقة تنس الطاولة. بالإضافة إلى "مسابقة عزة عرافين للجيوت"، وتعتبر هذه المسابقة البحثية جزءًا هامًا من فعاليات الملتقى السنوية وإحدى أبرز الأنشطة العلمية التي ينتظرها عدد كبير من العاملين والباحثين في صناعة التأمين على المستوى الإقليمي والعالمي، وسيتم الإعلان عن الفائزين وتسليمهم الجوائز في الحفل الختامي، وستمنح اللجنة المنظمة الفائزين تسجيلًا مجانيًا وإقامة مجانية خلال الأيام الرسمية للملتقى.



أسهل أسرع
اشترى وثيقة تأمين السيارات
من خلال التطبيق

مصر للتأمين
MISR INSURANCE

19446
www.misrlife.com
misr_life_ins
misrlifeinsurance
010 0518 7777

مصر للتأمينات الحياة
MISR LIFE INSURANCE

19114

وثيقة ابن سينا

وثيقة تأمين طبي شامل
أكبر شبكة طبية في مصر وأكبر عدد باقات تأمينية
بأسهل الإجراءات وأكبر عدد أفراد للأسرة

19446
www.misrlife.com
misr_life_ins
misrlifeinsurance
010 0518 7777

مصر للتأمينات الحياة
MISR LIFE INSURANCE

19114



محمد حسن فرغلي العضو المنتدب لشركة قناة السويس للتأمين:

مستقبل صناعة التأمين في مصر واعد بفضل الاستقرار الاقتصادي والسياسات الداعمة للاستثمار

تعد شركة قناة السويس للتأمين واحدة من أبرز الشركات الرائدة في سوق التأمين المصري، فقد نجحت في الحفاظ على مكانتها المتميزة منذ تأسيسها عام 1979، بفضل التزامها العميق بتقديم خدمات تأمينية مبتكرة تدعم الاقتصاد المصري والمشروعات القومية الكبرى.

التقت "عالم المال" محمد حسن فرغلي العضو المنتدب لشركة قناة السويس للتأمين، في حوار مثير حول أحدث منتجات الشركة وخططها المستقبلية ودورها في دعم المشروعات القومية الكبرى وتحقيق التنمية المستدامة، ومدى تأثير سياسات الدولة الاقتصادية على مستقبل القطاع.. وإلى نص الحوار..



التأمين أن تكسب ثقة المسؤولين عن المشروعات القومية الكبرى في مصر، وخاصة في مشروعات البنية التحتية الحيوية، حيث فطنا بالتأمين على العديد من المشروعات منها كوبري أكتوبر بجميع مراحله، مكتبة الإسكندرية، نفق الشهيد أحمد حمدي، مترو الأنفاق، مدينة الإنتاج الإعلامي، كوبري مبارك السلام، نفق الأزهر، كوبري تحيا مصر، ومسجد الفتح العظيم، فضلا عن العديد من المشروعات الكبرى الأخرى التي قامت الشركة بتقديم خدمات التأمين لها، بما يعكس دور شركة قناة السويس للتأمين في دعم الاقتصاد الوطني وتعزيز البنية التحتية المصرية.

هل من أساليب مبتكرة تعتمدها قناة السويس للتأمين في جذب العملاء وتلبية احتياجاتهم؟

تتميز شركة قناة السويس للتأمين بامتدادها على أحدث الأساليب العلمية والتقنيات الحديثة في مجال التأمين.

وقامت الشركة بتطبيق أنظمة الجودة العالمية في التقييم والتصنيف، مما يعزز من قدرتها على تقديم خدمات متميزة إضافة إلى ذلك، حرص القانون على إدراج التأمين في صفة تأمينات بشكل مستمر، مما في ذلك تقديم الاستشارات الفنية لعملائها، مما يعكس مدى التزام الشركة بتلبية احتياجاتهم.

كما تعتمد الشركة على أساليب حديثة تضمن حماية المشروعات الاقتصادية، مع تبني مبدأ السهولة واليسر في صدد وثائق التأمين، وسرعة استجابة في إصدار التعويضات، الأمر الذي يسهم في جذب عملاء جدد وتقديم تجربة تأمينية فريدة تضمن رضا العملاء وتلبية توقعاتهم في مختلف المجالات.

كيف ترى مستقبل صناعة التأمين في مصر؟

صناعة التأمين في مصر تشهد حاليا نموا ملحوظا وتحولاً إيجابياً، حيث أصبحت مصر سوقاً واعدة وجاذبة للاستثمارات في هذا المجال. هناك مناخ من الاستقرار الاقتصادي الذي يشجع الشركات المحلية والدولية على الاستثمار في صناعة التأمين، ويظهر ذلك جلياً من خلال انتشار العديد من شركات التأمين الخاصة، بالإضافة إلى استثمارات خليجية كبيرة، فضلاً عن الوجود الفعال لشركات تأمين عالمية في السوق المصري.

كل هذه المؤشرات تؤكد نجاح القيادة السويسرية في جذب الاستثمارات الأجنبية، مما يعكس نجاح مصرفي في استقبال الاستثمارات في قطاع التأمين.

ويهدد المنافسة، أود أن أتوجه بخالص الشكر والتقدير إلى الرئيس عبد الفتاح السيسي على الإنجازات العملاقة التي تحققت في مجال البنية التحتية، وتطوير شبكة الطرق والكباري، وتنفيذ المشروعات الوطنية الكبرى، والتي ساهمت في تحويل مصر إلى واحة في الاستشراق، فالجواء الأمنية المستقرة التي تعيشها البلاد ساعدت بشكل كبير على نمو صناعة التأمين، حيث تعزز هذه الإنجازات الثقة في الاقتصاد المصري وتشجع المستثمرين على وضع أموالهم في السوق، أنا شخصياً أشعر بسعادة بالغة لما تحققت من

أطلقنا وثيقة تأمين الحوادث الشخصية لمدرسي الفوض والسوركل والأولى من نوعها في السوق

ماذا عن فروع شركة قناة السويس للتأمين.. وهل لديكم خطط توسعية بشأنها؟

تتمتع شركة قناة السويس للتأمين بشبكة واسعة من الفروع المنتشرة في مختلف أنحاء جمهورية مصر العربية، حيث تمتلك الشركة 38 فرعاً ومكاتباً، والتي تمثل نقطة الاتصال المباشر مع كافة فئات المجتمع، مما يسهم في تقديم خدمات التأمين بشكل أسرع وأكثر كفاءة. كما تسعى الشركة باستمرار إلى توسيع انتشارها الجغرافي من خلال زيادة عدد الفروع والمكاتب والوكلاء في مختلف المحافظات، هذا التوسع يهدف إلى تلبية احتياجات العملاء الحاليين من خلال توفير خدمات تأمينية شاملة في أماكن قريبة، وكذلك الوصول إلى العملاء المرتبطين في مناطق جديدة لم تكن الشركة قد غطتها سابقاً.

كيف تقيم أداء شركة قناة السويس للتأمين المالي خلال ٢٠٢٤؟

في العام المنتهى في ٢٠٢٤/٧/٢٠، حققت شركة قناة السويس للتأمين نتائج مالية متميزة تعكس قوة أدائها المالي واستمرار نموها المستدام إذ بلغت إجمالي الأقساط المحصلة ١,٦١٧ مليار جنيه، مما يعكس قدرتها على استقطاب عملاء جدد والحفاظ على مكانتها في سوق التأمين المصري، أما بالنسبة للتعويضات المدفوعة، فقد بلغت ٩٠٧,٠٠٠ مليون جنيه وهو مؤشر على التزام الشركة بتلبية احتياجات عملائها وتقديم التعويضات بشكل سريع وفعال.

ما عدد العملاء المستفيدين بخدمات التأمين مناهي الصغر من الشركة؟

نجحت الشركة على مدار الخمس سنوات الماضية في خدمة أكثر من 3 ملايين عميل في قطاع التأمين مناهي الصغر، كما تعكف على تطوير نماذج الأعمال الأكثر ملاءمة لشرائح المواطنين التي لا تشملها التغطية التأمينية في السوق المصرية، وذلك عبر توفير المنتجات والخدمات عالية القيمة بأسعار معقولة.

الشركة تعزز نمو قاعدة عملائها بالنشاط مناهي الصغر عبر زيادة التعاقدات مع شركات وجمعيات التمويل مناهي الصغر، بجانب التوسع في الأليات التكنولوجية للتيسير على العملاء، عند سداد الأقساط وتحصيل التعويضات، وذلك من خلال توسيع قاعدة التعاقدات مع شركات التحصيل الإلكتروني والبنوك.

حدثنا عن أحدث منتجات الشركة؟

حصلت الشركة مؤخرًا على موافقة الهيئة العامة للرقابة المالية بشأن منتج جديد يخصص بالتأمين الطبي الدولي، كما وقعنا اتفاقيات مع كبرى شركات الإعادة العالمية في الأسواق المختلفة بشأن هذا المنتج.

ماذا عن الخطة التسويقية للشركة؟

حيثي أي جي تركز في خطتها التسويقية على الأليات التكنولوجية والتسويق الإلكتروني مدعومة بضخما استثمارات ضخمة في بنيتها التحتية التكنولوجية والتحول الرقمي، وارتكاز الخطة أيضا على التعاقدات مع شركات الوساطة التأمينية والوسطاء، الأفراد.

كم يبلغ رأس المال المدفوع للشركة؟

رفعت شركة جي أي جي للتأمين مصر رأس مالها المدفوع إلى 500 مليون جنيه، ومولت الزيادة في رأسمال الشركة والبالغ حوالي 1١٩ مليون جنيه من الأرباح المحققة بالشركة.

نهدف إلى تقديم أفضل الحلول التأمينية للمشروعات الكبرى في مصر

قناة السويس للتأمين واحدة من الشركات الرائدة في السوق المصري، حيث تمتلك فريقاً من الخبراء ذوي الكفاءة العالية والقدرة الفنية التي تتيح لها تقديم حلول تأمينية متميزة، تلك الخبرات ساعدت في جعل الشركة واحدة من العلامات البارزة في هذا المجال، حيث تتمتع بسعة مرموقة عالية من عملائها، وأرى أنه على الرغم من ترزاد المنافسة في سوق التأمين المصري، والذي يشهد وجود العديد من الشركات التي تقدم أنواعاً متعددة من التأمينات، استطاعت قناة السويس للتأمين الحفاظ على مكانتها المتميزة، إذ نجحت في تطوير خدماتها التأمينية المبتكرة والفعالة، مما جعلها تظل واحدة من الشركات التي تعتبر نموذجاً للتميز في هذا القطاع.

كما أن شركة قناة السويس للتأمين عضو فعال في كل من الاتحاد المصري للتأمين، والمنظمة الأفريقية للتأمين والاتحاد العام العربي للتأمين، والاتحاد الأفروآسيوي للتأمين وإعادة التأمين مما يعكس التزامها بالمعايير العالمية والمحلي.

ما اتسواع الخدمات التأمينية التي تقدمها شركة قناة السويس للتأمين؟

تقدم مجموعة متنوعة من الخدمات التأمينية التي تتيح تلبية كافة احتياجات العملاء في مصر، وتشمل التأمينات الهندسية التي تغطي الأضرار الناتجة عن الأعمال الهندسية والمشروعات الكبرى، وساعدت في حماية المنشآت والمعدات والتأمينات ضد الحريق والسطو، والتي توفر حماية ضد الأضرار التي قد تلحق بالملكيات نتيجة الحرائق أو عمليات السرقة، فضلاً عن تأمينات الحوادث المتنوعة التي تغطي الأضرار الناتجة عن الحوادث الشخصية أو المهنية التي قد يتعرض لها الأفراد أو المؤسسات. كما تقدم التأمينات البحرية التي توفر تغطية ضد المخاطر المتعلقة بالنقل البحري، مثل الأضرار التي قد تلحق بالبضائع أو السفن أثناء النقل، بالإضافة لتأمينات جسم السفن، والتي تركز على تأمين السفن نفسها ضد المخاطر المحتملة أثناء عمليات النقل البحري، فضلاً عن التأمينات على السيارات التي توفر تغطية شاملة للمركبات ضد الحوادث، والأضرار، والسرقات وتقدم الحماية أيضاً لتأمينات الرعاية الصحية التي تضمن للعملاء، الرعاية الطبية العكالة اللازمة في حال حدوث أي طارئ صحي.

ما أهم مساهمات شركة قناة السويس للتأمين في دعم المشروعات القومية المصرية؟

استناداً إلى مبدأ "كل سوق خبراءه"، استطاعت شركة قناة السويس



علاء الزهيري العضو المنتدب للشركة:

التصنيف الائتماني لـ GIG يعزز الموقف التنافسي لسوق التأمين المصرية إقليمياً وعالمياً

استراتيجيات جديدة للاعتماد على التطور التكنولوجي والتحول الرقمي

في البداية حدثنا عن حجم أقساط الشركة خلال العام الماضي ومستهدفات العام المقبل؟

حققت شركة GIG للتأمين - مصر خلال العام المالي المنتهى في يونيو ٢٠٢٤ نمواً في حجم الأقساط المكتتبة حيث بلغت نحو ٤,٠٠٦ مليار جنيه بزيادة ٥٥٪ عن العام السابق عليه.

وتسعى الشركة إلى تحقيق أقساط مكتتبة خلال العام المقبل ٢٠٢٥ بزيادة تتراوح ما بين ١٠٪ إلى ١٥٪ عن العام الماضي.

ماذا عن التعويضات وفائض النشاط التأميني؟

بلغ إجمالي التعويضات المدفوعة بنهاية العام المالي الماضي المنتهى في يونيو ٢٠٢٤ نحو ٨٦٩ مليون جنيه بزيادة قدرها ٤١٪ عن العام السابق عليه، فيما حققت الشركة فائض نشاط تأميني قدره ٧٣٠ مليون جنيه بزيادة قدرها ١٠٠٪ عن العام الماضي.

ما حجم محفظة الاستثمارات بالشركة وصافي الأرباح خلال العام الماضي؟

بلغ إجمالي محفظة استثمارات الشركة نحو ٣,٠٧ مليار جنيه بزيادة ٤٨٪ عن العام الماضي، أما إجمالي الحقن قبل الضرائب بلغ ٨٠٦ ملايين جنيه بزيادة ٨٢٪ عن العام الماضي.

أما صافي الربح بعد الضرائب، فقد بلغ نحو ٦٦٩ مليون جنيه بنمو ٧٩٪ مقارنة بالعام السابق عليه، وبلغ نصيب السهم من حصة المساهمين في الأرباح نحو ١٦٠ جنيه بزيادة قدرها ٨١٪ عن العام الماضي.

ويبلغ معدل العائد على رأس المال ٧,٩٪، وقررت الشركة منح العاملين ٥٠ مليون جنيه تشمل حصصهم في الأرباح المحققة هذا العام.

هل تسعون للحصول على تصنيف ائتماني؟ وماذا؟

نعم نخطط للحصول على تصنيفات ائتمانية عالية جديدة، وأن كافة التصنيفات الائتمانية التي تتمتع بها شركة جي أي جي للتأمين - مصر هي تصنيفات على المستوى الدولي وليس فقط على المستوى المحلي، وهو ما يعزز الموقف التنافسي للسوق المصرية على المستوى الإقليمي والعالمي بوجود شركات ذات تصنيفات ممتازة.

جسي أي جي للتأمين - مصر كانت في مقدمة شركات التأمين التي سعت للحصول على تصنيف ائتماني دولي بما يتفق مع استراتيجيتها التي تؤمن بضرورة إطلاع عملائها بشكل مستمر على كافة عوامل الأمان والقوة المالية للشركة، من منطلق حرصها لأن تكون دائماً شركاً موثوقاً في صياغة قصة نجاح جديدة لكل عميل من عملائها.

حدثنا عن الدمج مع شركة AIG مصر؟

الجمعية العامة غير العادية للشركة، وافقت على الدمج مع شركة AIG مصر للتأمين طبقاً لموافقة الهيئة العامة للرقابة المالية، وعلى تقرير اللجنة المشكلة بالهيئة العامة للاستثمار والمناطق الحرة، وتمتلك مجموعة الخليج للتأمين نحو ٩٩٪ من هيكل مساهمي جي أي جي للتأمين مصر، كما تمتلك المجموعة حصة تخطى ٨٠,٤٪ من هيكل مساهمي AIG إيجيبت للتأمين.

هل تأثر التصنيف الائتماني للشركة بعملية الدمج؟

نعم، فقد رفعت وكالة AM Best العالمية، خلال الأيام الماضية، التصنيف الائتماني طويل الأجل لشركة جي أي جي للتأمين مصر من "bbb+" (جيد) إلى "a" (ممتاز)، كما رفعت تصنيف القوة المالية للشركة من "+B" (جيد) إلى "a" (ممتاز)، وأكدت أن النظرة المستقبلية لهذه التصنيفات الائتمانية مستقرة.

وتطرقت وكالة التصنيف الائتماني "AM Best" إلى أن الدمج بين شركتي جي أي جي للتأمين مصر وAIG إيجيبت للتأمين سيمنح الأولى موارد رأسمالية إضافية.

ما استراتيجية التطوير والنمو خلال الفترة المقبلة على مستوى الاكتساب والاستثمار والهيكل الإداري؟

السياسات الاكتتابية للشركة مثل باقي السياسات الأخرى بالشركة يتم وضعها بعد العديد من الدراسات ومن ثم اعتمادها من مجلس الإدارة التي تسمح بتعدلات طفيفة إذا اقتضى الأمر ذلك، إلا أنه لم تطرأ مؤخرًا أي مؤثرات تستتبع تغير هذه السياسات.

تقوم الشركة منذ فترة بإجراء العديد من السياسات والاستراتيجيات التي تعتمد على التطور التكنولوجي والتحول الرقمي، وتعتمد هذه الاستراتيجيات على الشراكة مع العديد من الجهات التي تمتلكها من تحقيق الأهداف المرجوة من التحول الرقمي.

ما أحدث المجالات التي تهم العمل هذا لتحقيق هذه الاستراتيجيات؟

هناك العديد من المجالات التي تهم العمل بها لتحقيق هذه

قال علاء الزهيري، العضو المنتدب لشركة جي أي جي للتأمين، إن الشركة تتمتع بتصنيفات ائتمانية دولية تعزز الموقف التنافسي لسوق التأمين المصرية على المستويين الإقليمي والعالمي، فضلاً عن الدمج مع شركة AIG مصر للتأمين رفع التصنيف الائتماني طويل الأجل للشركة، وفقاً لوكالة AM Best العالمية، من "bbb+" (جيد) إلى "a" (ممتاز)، كما رفعت تصنيف القوة المالية للشركة من "+B" (جيد) إلى "a" (ممتاز)، وأكدت أن النظرة المستقبلية لهذه التصنيفات الائتمانية مستقرة.

وأضاف الزهيري، في حوار مع "عالم المال"، أن الشركة تجرى العديد من السياسات والاستراتيجيات التي تعتمد على التطور التكنولوجي والتحول الرقمي، وتعتمد هذه الاستراتيجيات على الشراكة مع العديد من الجهات التي تمكنها من تحقيق الأهداف المرجوة من التحول الرقمي.

وأوضح أن الشركة نجحت على مدار الخمس سنوات الماضية في خدمة أكثر من 3 ملايين عميل في قطاع التأمين مناهي الصغر، كما تعكف على تطوير نماذج الأعمال الأكثر ملاءمة لشرائح المواطنين التي لا تشملها التغطية التأمينية في السوق المصرية، وذلك عبر توفير المنتجات والخدمات عالية القيمة بأسعار معقولة.

وإلى نص الحوار..



جائزة MENA IR من الإمارات تعكس الإنجازات البارزة للشركة محلياً وإقليمياً

تقديم باقة جديدة من الخدمات التأمينية الابتكارية، وحلول التأمين مناهي الصغر الميسرة، تشمل خدمات التأمين ضد الحوادث الشخصية وخدمات التأمين للشركات والمشروعات التجارية وخدمات التأمين الصحي وخدمات تأمين نفقات الجائز وخدمات التأمين على الماشية والمساعدة على الطريق والتأمين على المنازل.

كما وقعت الشركة عقد شراكة استراتيجية مع شركة خدمات الشرايع مناهي الصغر - ريفي، للخدمات التأمينية المبتكرة، وذلك لتعزيز تقديم خدمات التأمين مناهي الصغر.

كذلك وقعت مذكرة تفاهم مع المجلس القومي للمرأة وبرنامج التمكين الاقتصادي والاجتماعي للمرأة الممول من الوكالة الأمريكية للتنمية الدولية، الذي تنفذه مؤسسة باثفايندر إنترناشيونال، بهدف التعاون ضمن مشروع "جدة"، لنشر ثقافة الشمول المالي والتوعية بالتأمين ضد المخاطر، عبر الحصول على وثائق تأمين مناهي الصغر، ويستهدف المشروع التعاون لتقديم خدمات من المجلس ومشروع "محوية" بقرى عدد من المحافظات، وتعد تلك الشراكة الأولى لدعم سبل التعاون بين القطاع الحكومي وقطاع التأمين الخاص.

ما عدد العملاء المستفيدين بخدمات التأمين مناهي الصغر من الشركة؟

نجحت الشركة على مدار الخمس سنوات الماضية في خدمة أكثر من 3 ملايين عميل في قطاع التأمين مناهي الصغر، كما تعكف على تطوير نماذج الأعمال الأكثر ملاءمة لشرائح المواطنين التي لا تشملها التغطية التأمينية في السوق المصرية، وذلك عبر توفير المنتجات والخدمات عالية القيمة بأسعار معقولة.

الشركة تعزز نمو قاعدة عملائها بالنشاط مناهي الصغر عبر زيادة التعاقدات مع شركات وجمعيات التمويل مناهي الصغر، بجانب التوسع في الأليات التكنولوجية للتيسير على العملاء، عند سداد الأقساط وتحصيل التعويضات، وذلك من خلال توسيع قاعدة التعاقدات مع شركات التحصيل الإلكتروني والبنوك.

حدثنا عن أحدث منتجات الشركة؟

حصلت الشركة مؤخرًا على موافقة الهيئة العامة للرقابة المالية بشأن منتج جديد يخصص بالتأمين الطبي الدولي، كما وقعنا اتفاقيات مع كبرى شركات الإعادة العالمية في الأسواق المختلفة بشأن هذا المنتج.

ماذا عن الخطة التسويقية للشركة؟

حيثي أي جي تركز في خطتها التسويقية على الأليات التكنولوجية والتسويق الإلكتروني مدعومة بضخما استثمارات ضخمة في بنيتها التحتية التكنولوجية والتحول الرقمي، وارتكاز الخطة أيضا على التعاقدات مع شركات الوساطة التأمينية والوسطاء، الأفراد.

كم يبلغ رأس المال المدفوع للشركة؟

رفعت شركة جي أي جي للتأمين مصر رأس مالها المدفوع إلى 500 مليون جنيه، ومولت الزيادة في رأسمال الشركة والبالغ حوالي 1١٩ مليون جنيه من الأرباح المحققة بالشركة.

جاءت شركة AIG مصر في مقدمة شركات التأمين التي سعت للحصول على تصنيف ائتماني دولي بما يتفق مع استراتيجيتها التي تؤمن بضرورة إطلاع عملائها بشكل مستمر على كافة عوامل الأمان والقوة المالية للشركة، من منطلق حرصها لأن تكون دائماً شركاً موثوقاً في صياغة قصة نجاح جديدة لكل عميل من عملائها.

حدثنا عن الدمج مع شركة AIG مصر؟

الجمعية العامة غير العادية للشركة، وافقت على الدمج مع شركة AIG مصر للتأمين طبقاً لموافقة الهيئة العامة للرقابة المالية، وعلى تقرير اللجنة المشكلة بالهيئة العامة للاستثمار والمناطق الحرة، وتمتلك مجموعة الخليج للتأمين نحو ٩٩٪ من هيكل مساهمي جي أي جي للتأمين مصر، كما تمتلك المجموعة حصة تخطى ٨٠,٤٪ من هيكل مساهمي AIG إيجيبت للتأمين.

هل تأثر التصنيف الائتماني للشركة بعملية الدمج؟

نعم، فقد رفعت وكالة AM Best العالمية، خلال الأيام الماضية، التصنيف الائتماني طويل الأجل لشركة جي أي جي للتأمين مصر من "bbb+" (جيد) إلى "a" (ممتاز)، كما رفعت تصنيف القوة المالية للشركة من "+B" (جيد) إلى "a" (ممتاز)، وأكدت أن النظرة المستقبلية لهذه التصنيفات الائتمانية مستقرة.

وتطرقت وكالة التصنيف الائتماني "AM Best" إلى أن الدمج بين شركتي جي أي جي للتأمين مصر وAIG إيجيبت للتأمين سيمنح الأولى موارد رأسمالية إضافية.

ما استراتيجية التطوير والنمو خلال الفترة المقبلة على مستوى الاكتساب والاستثمار والهيكل الإداري؟

السياسات الاكتتابية للشركة مثل باقي السياسات الأخرى بالشركة يتم وضعها بعد العديد من الدراسات ومن ثم اعتمادها من مجلس الإدارة التي تسمح بتعدلات طفيفة إذا اقتضى الأمر ذلك، إلا أنه لم تطرأ مؤخرًا أي مؤثرات تستتبع تغير هذه السياسات.

تقوم الشركة منذ فترة بإجراء العديد من السياسات والاستراتيجيات التي تعتمد على التطور التكنولوجي والتحول الرقمي، وتعتمد هذه الاستراتيجيات على الشراكة مع العديد من الجهات التي تمتلكها من تحقيق الأهداف المرجوة من التحول الرقمي.

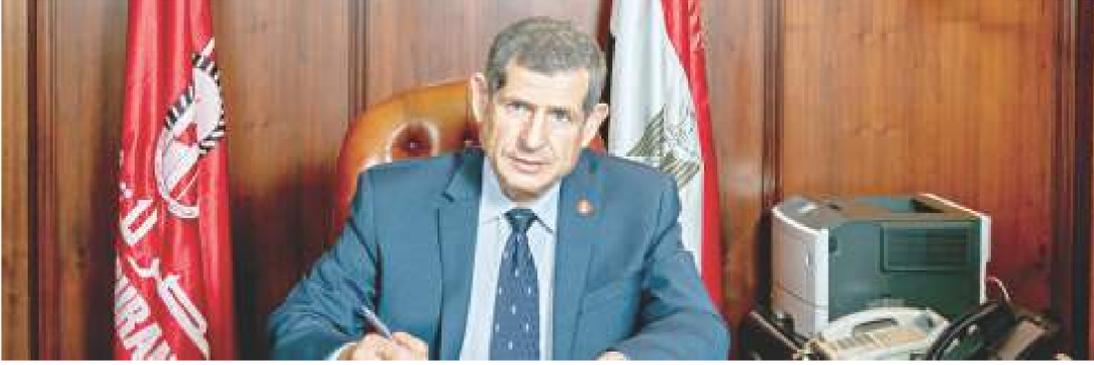
ما أحدث المجالات التي تهم العمل هذا لتحقيق هذه الاستراتيجيات؟

هناك العديد من المجالات التي تهم العمل بها لتحقيق هذه

نجمنا في خدمة أكثر من 3 ملايين عميل في التأمين مناهي الصغر خلال 5 سنوات



محمد حسن فرغلي العضو المنتدب لشركة قناة السويس للتأمين:



عمر جودة الرئيس التنفيذي للشركة: مصر للتأمين تبني خطة متكاملة للتحويل الرقمي

خلال توقيها تغطيات تأمينية بمزايا متعددة وخصومات للمشاركين في المبادرة والمشاركة في مبادرة السيارات الكهربائية، وكذلك في مجال التحويل الرقمي والانتقال إلى منظومة العمل اللائقي، لتبني الشركة المعايير العالمية للصحة والسلامة.

ما أهمية قانون التأمين الموحد وكيف يسهم القانون الجديد في تطوير صناعة التأمين؟

يعد قانون التأمين الموحد تطوراً شاملاً في قطاع التأمين بمصر وخطوة مهمة نحو تنظيم وتحديث القطاع، حيث يهدف إلى توحيد كافة القوانين المتعلقة بالتأمين تحت مظلة واحدة ويسعى القانون إلى توسيع نطاق التأمين ليشمل فئات لم تكن مشمولة سابقاً، ويعمل على إدخال أنواع جديدة من التأمين ويسهم القانون في دعم التحويل الرقمي في قطاع التأمين، من خلال تسهيل المعاملات المالية باستخدام التكنولوجيا المالية بالإضافة إلى تضمينه القانون من تطوير للتأمين الإيجاري على المركبات، مع زيادة مبلغ التأمين المدفوع في حالات الوفاة أو العجز الكلي إلى 1,000,000 جنيه، وهو ما يعكس حرص الدولة على تحسين مستوى الحماية الاجتماعية في ظل الظروف الاقتصادية المتغيرة.

نقدم خدمات تسمم بالسرعة والسهولة لرفع مستوى رضا العملاء

ما هي أبرز فرص النمو السائقة في القطاع وكيفية استغلالها؟

بعد إصدار قانون التأمين الموحد أصبح هناك العديد من الفرص التي يمكن من خلالها إحداث نمو وتطور في قطاع التأمين والتغلب على التحديات التي تواجهه وذلك من خلال: زيادة الوعي التأميني للأفراد والترويج لجموع متنوعة من المنتجات التأمينية التي تلبي مختلف احتياجات فئات المجتمع.

فصلاً عن التوسع في التأمين متناهي الصغر ومخاطبة شرائح جديدة من العملاء، وتوفير الخدمة التأمينية لهم أيضاً كانوا، وابتكار طرق تسويقية جديدة ومنتجات تأمينية لهم، زيادة الوعي التأميني لديهم والتي لم تكن الأولى من نوعها فقد نظمت الشركة من قبل مبادرة لتدريب ودعم طلاب الجامعات المصرية المختلفة تحت شعار «لا تترك شهادتك في سبيل الأمل» والتي تهدف لتحسين المهارات الشخصية والاعتمادية للطلاب الجامعيين، وذلك من خلال تنظيم ندوات للتوعية للمرأة تساعدها على تحقيق أهدافها وإطلاق طاقاتها ومساعدتها على الابتكار والتميز.

أما فيما يخص الشباب، فقد عمدت الشركة إلى تصميم وتطوير برامج تدريبية وتعليمية لهم داخل الشركة والدخول في شراكات مع مؤسسات تدريبية متنوعة كان منها على سبيل المثال مبادرة «يلا نتدري» لتدريب شباب الخريجين لقطاع التأمين المختلفة مما أتاح لهم الفرصة للتعرف على أنواع التأمين المختلفة وزيادة الوعي التأميني لديهم والتي لم تكن الأولى من نوعها فقد نظمت الشركة من قبل مبادرة لتدريب ودعم طلاب الجامعات المصرية المختلفة تحت شعار «لا تترك شهادتك في سبيل الأمل» والتي تهدف لتحسين المهارات الشخصية والاعتمادية للطلاب الجامعيين، وذلك من خلال تنظيم ندوات للتوعية للمرأة تساعدها على تحقيق أهدافها وإطلاق طاقاتها ومساعدتها على الابتكار والتميز.

مع زيادة وعي الشركات بالمخاطر السيبرانية وارتفاع الطلب على وثائق التأمين وذلك في ظل تزايد الاعتماد على التكنولوجيا الرقمية ونمو التهديدات السيبرانية على مستوى العالم حيث يعتبر التأمين ضد المخاطر السيبرانية جزءاً مهماً من حماية الشركات والأفراد من الخسائر المالية الناتجة عن الهجمات الإلكترونية.

حدثنا عن التطور التكنولوجي والتحول الرقمي بالشركة، وما الخطة المستهدفة للفترة المقبلة؟

شركة مصر للتأمين تبني خطة متكاملة للتحويل الرقمي، والتي تعد من أبرز أولوياتنا في الوقت الحالي، وذلك بهدف تسهيل الإجراءات على العملاء وجعل العملية التأمينية أكثر سرعة ومرونة، على سبيل المثال إصدار وثيقة تأمين حياة كريمة التي يتم إصدارها آلياً بالكامل بدءاً من طلب التأمين ثم الدفع من خلال العديد من وسائل الدفع الإلكتروني ومن ثم إصدار الوثيقة واستلام العميل لها إلكترونياً من خلال تطبيق الموبايل الخاص بالشركة مما يقلل الحاجة إلى زيارة الفروع، وتهدف الشركة من ذلك إلى تقديم خدمات متميزة تتسم بالسرعة والسهولة، وهو ما يساهم في رفع مستوى رضا العملاء، ويزيد من ولائهم.

ملتقى شرم الشيخ نقطة لقاء ومهجة لصناعة التأمين

ما خطط تحقيق الإستدامة وخاصة التأمين المستدام؟

تولي الشركة اهتماماً كبيراً بجهود التنمية المستدامة للتوافق مع رؤية مصر 2030، حيث قمنا منذ فترة بإنشاء وحدة إدارية تكون مسؤولة عن مبادرات التنمية المستدامة التي تتبناها الشركة، كما وضعت الشركة استراتيجية طموحة خلال الفترة الماضية لتحقيق أهداف التنمية المستدامة مرتكزة على عدد من الأهداف والمحاور الرئيسية ومنها هدف التعليم الجيد والمساواة بين الجنسين والصحة الجيدة ومكافحة الفقر والتحول لبيئة نظيفة.

وقد اتخذت الشركة العديد من الخطوات لتحقيق هذه الأهداف منها الرابع من أهداف التنمية المستدامة (SDG4) لضمان تعليم جيد شامل ومنصف وتعزيز فرص تعلم مدى الحياة للجميع، بالإضافة إلى إنشاء مدرسة مصر للتأمين الدولية للتكنولوجيا التطبيقية كأحد الخطوات لتحقيق هدف التعليم الجيد.

كما قامت الشركة من قبل بإنشاء مدرسة مصر للتأمين الأعدادية للبنات بحدائق القبة وذلك عام 1993 ولم يتوقف دور مصر للتأمين عند بناء المدرسة فقط إنما تتولى رعايتها والاهتمام بها لذلك تم تنفيذ العديد من أعمال الصيانة للمدرسة وتطوير للعمال وللبنية التحتية للمدرسة وتوفير الاحتياجات الخاصة بها من أثاث ووسائل التعلم، فضلاً عن هدف المساواة بين الجنسين وتمكين المرأة والشباب، وتعمل شركة مصر للتأمين على تنمية قدرات المرأة وتوسيع خيارات

في البداية كم يبلغ رأس مال شركة مصر للتأمين وعدد الفروع الجغرافية للشركة؟

يبلغ رأس المال المدفوع لشركة مصر للتأمين 8 مليارات جنيه، أما على صعيد الفروع الجغرافية، مصر للتأمين تمتلك أكبر شبكة فروع في مصر حيث تمتلك ما يزيد عن 80 فرعاً منتشرة وموزعة بجميع أنحاء الجمهورية فضلاً عن التوسع الإقليمي من خلال التواجد ببعض الدول العربية، الكويت - قطر - الإمارات (دبي) المختص بإعادة التأمين الوارد، وذلك حرصاً من الشركة على التواجد وبناء علامة تجارية مميزة بالسوق العربية التي تعد من الأسواق الواعدة في قطاع التأمين وذلك من خلال تقديم الخدمة التأمينية الملائمة للعملاء ودراسة الأسواق الخارجية والتطوير المستمر وتقييم أداء الفروع وإمدادها بالخدمات والخبرات المطلوبة لزيادة قدرتها وتحسين إنتاجيتها.

ما المنتجات التي تسعى الشركة للتوسع بها؟

تسعى الشركة لتوسيع رقع وجودها في سوق التأمين متناهي الصغر وتطوير حلول تأمينية مبتكرة لجذب شرائح جديدة من العملاء، إيماناً بأنه عنصر مهم في تحقيق التنمية المستدامة وتشجيع الاستثمار في الشركات الصغيرة ومتناهية الصغر، كما أنه أداة فعالة في مكافحة الفقر من خلال تقديم حماية تأمينية للأفراد ومشروعاتهم ويعتبر التأمين متناهي الصغر جزءاً من الاستراتيجية الشاملة لتحقيق الشمول المالي التي تتبناها الدولة وقد قامت الشركة خلال الفترة الماضية بربط أهداف التنمية المستدامة بملسة تطوير المنتجات للوصول إلى فئات مجتمعية جديدة من ذوي الدخل المنخفض.

فصلاً عن توفير الحماية التأمينية لهم ضد الاخطار وذلك مقابل قسط بسيط يتناسب مع طبيعة الخطر المؤمن ضده بما يتناسب مع احتياجات وإمكانيات العملاء، ونذكر من ذلك على سبيل المثال وثيقة حياة كريمة للحوات الشخصية بقسط سنوي لا يتجاوز 100 جنيه فقط يتمتع من خلالها المؤمن على بالحماية التأمينية والعديد من المزايا ومنها تخليص خط الوفاة والعجز الكلي الجزئي المستديم نتيجة حادث لا قدر الله - حتى 1,000,000 جنيه بالإضافة إلى تغطية مصاريف العلاج الطبي والأجهزة التعويضية نتيجة حادث وفق شروط الوثيقة ويمكن إصدارها إلكترونياً بالكامل.

بالإضافة لذلك تعمل الشركة على التوسع في المنتجات المتعلقة بالمخاطر السيبرانية، وذلك ضمن خطتها لتوسيع محافظتها التأمينية خاصة

أشاد عمر جودة، عضو مجلس الإدارة المنتدب والرئيس التنفيذي لشركة مصر للتأمين، بقانون التأمين الموحد الجديد مؤكداً أنه يعد تطوراً شاملاً في قطاع التأمين بمصر وخطوة مهمة نحو تنظيم وتحديث القطاع، حيث يهدف إلى توحيد كافة القوانين المتعلقة بالتأمين تحت مظلة واحدة ويسهم في دعم التحويل الرقمي في قطاع التأمين من خلال تسهيل المعاملات المالية باستخدام التكنولوجيا المالية وهو ما يتواءم مع خطة مصر للتأمين حالياً في تبني خطة متكاملة للتحويل الرقمي والتي تعد من أبرز أولوياتها في الوقت الحالي وذلك بهدف تسهيل الإجراءات على العملاء وجعل العملية التأمينية أكثر سرعة ومرونة.

وأشار في حوار مع «عالم المال» إلى أن الشركة حالياً تتوسع في رقع وجودها بسوق التأمين متناهي الصغر وتطوير حلول تأمينية مبتكرة لجذب شرائح جديدة من العملاء لإيمانها بأنه عنصر مهم في تحقيق التنمية المستدامة وتشجيع الاستثمار في الشركات الصغيرة ومتناهية الصغر، فضلاً عن التوسع في المنتجات المتعلقة بالمخاطر السيبرانية.

ولفت إلى أن ملتقى شرم الشيخ يعد نقطة التقاء مهمة لصناعة التأمين، حيث يعزز من قدرات القطاع فهو يعتبر منصة لتبادل الآراء والخبرات من مختلف الدول مما يساهم على الابتكار وتحسين الممارسات في السوق، وإلى نص الحوار:

وأشار في حوار مع «عالم المال» إلى أن الشركة حالياً تتوسع في رقع وجودها بسوق التأمين متناهي الصغر وتطوير حلول تأمينية مبتكرة لجذب شرائح جديدة من العملاء لإيمانها بأنه عنصر مهم في تحقيق التنمية المستدامة وتشجيع الاستثمار في الشركات الصغيرة ومتناهية الصغر، فضلاً عن التوسع في المنتجات المتعلقة بالمخاطر السيبرانية.

ولفت إلى أن ملتقى شرم الشيخ يعد نقطة التقاء مهمة لصناعة التأمين، حيث يعزز من قدرات القطاع فهو يعتبر منصة لتبادل الآراء والخبرات من مختلف الدول مما يساهم على الابتكار وتحسين الممارسات في السوق، وإلى نص الحوار:

الجمعية المصرية للتأمين التعاوني

Co-Operative Insurance Society, Egypt

تأمين المنازل

تأمين السيارات

تأمين الحريق

تأمين الأشخاص

تأمين السفن

تأمين البضائع

تأمين الطيران

تأمين الممتلكات ضد مخاطر الحريق والسطو والأخطار الإضافية

أية خسائر تبعية أو غير مباشرة تحدث أو تنتج عن حادث حريق، الشغب أو الإضرابات الأهلية أو الإضرابات العمالية

المركز الرئيسي، 115 شارع العباسية - القاهرة ت: ٢٢٦٨٢٤٥٩، ف: ٢٢٦٨٤٧١٩
للجمعية فروع بكبرى محافظات مصر
مسجلة تحت رقم (1) لسنة 1998 في سجل جمعيات التأمين التعاوني
وتخضع لإشراف ورقابة الهيئة العامة للرقابة المالية
الإعلان حاصل على موافقة الهيئة العامة للرقابة المالية بتاريخ ٢٠٢٢/٥/٢٥

cismain@cisegypt.com.eg www.cisegypt.com.eg

MOHANDS INSURANCE

المهندس للتأمين

من سنة 80 وإحنا بتوع تأمين

Call Us 19318

www.mohins.com 3 Mesha Sq-Dokki - Giza

Since 1980 أمان بلا حدود

